



Parcours d'une légende du marketing de réseau - Dexter Yager -

Dexter Yager est un homme qui est passé d'une existence banale à une vie qui a impacté des millions de personnes dans le monde.

Son parcours démontre qu'il n'y a pas d'assignation ou de condamnation à des revenus faibles pour qui que ce soit. Il prouve qu'en chacun de nous résident des forces inimaginables et malheureusement inexploitées.

Ces forces, en les mettant en œuvre dans le marketing de réseau, nous permettraient de conquérir notre indépendance financière et mettre des générations à l'abri du besoin.

Direct Selling Lifetime Top Earners Ranks

Nr.	Name	Est. Lifetime	Company
1	Yager Group (Dexter Yager)	\$ 460,000,000	<u>Amway</u>
2	Igor Alberts & Andreea Cimbala	\$ 150,000,000	<u>Success Factory</u>
3	Nancy Dornan	\$ 125,000,000	<u>Amway</u>
4	Jeff Roberti	\$ 105,000,000	<u>Juice Plus+</u>
5	Rolf Kipp	\$ 100,000,000	<u>Forever Living</u>
6	Barry Chi & Holly Chen	\$ 75,000,000	<u>Amway</u>
7	Ray Robbins	\$ 71,000,000	<u>Mannatech</u>
8	Holton Buggs	\$ 68,000,000	<u>iBuumerang</u>
9	Tim Foley	\$ 65,000,000	<u>Amway</u>
10	Jimmy Smith	\$ 58,000,000	<u>Isagenix</u>

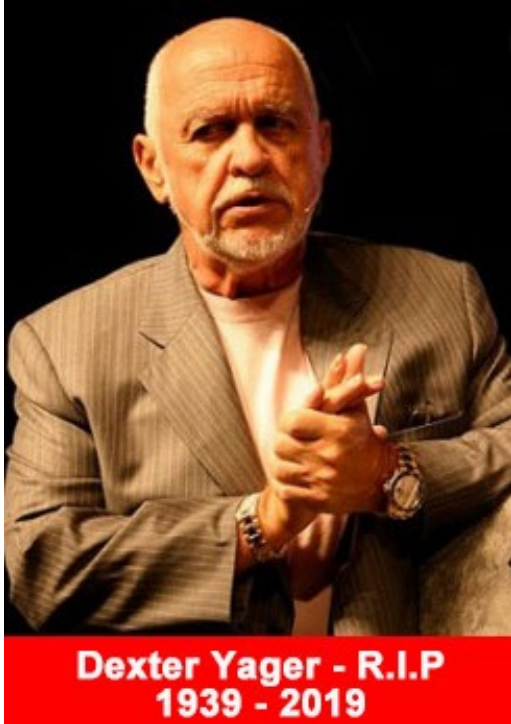
Source :

<https://www.businessforhome.org/direct-selling-lifetime-top-earners/>

En 54 années de carrière chez **Amway, Dexter Yager** a gagné près de 460 millions de dollars de revenus.

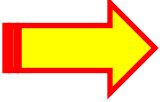
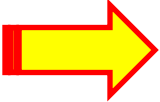
- Cela fait de lui le n°1 des gains sur toute une vie dans l'histoire du marketing de réseau.





- **Dexter Royal Yager** a rejoint l'entreprise Amway en 1965, alors qu'elle existait déjà depuis 1959. Il a commencé à développer son **activité à temps partiel**, à côté de son emploi de livreur de bières pour la légendaire société américaine Utica Club Beer.
- À l'âge de 30 ans, **il devient millionnaire, après seulement quatre (4) années d'activité dans le MLM.**



- **Dexter va développer un réseau de plus de**
 **1 million de distributeurs dans près de 80 pays !**
- Dans les années où il était très actif, son réseau réalisait **des ventes records sous son leadership :**
 **2 milliards de dollars de ventes par an, soit la moitié du chiffre d'affaire annuel d'Amway à cette époque !**



Utica est la première bière vendue après la période dite de **Prohibition** aux Etats-Unis.

- **Dexter Yager** avait effectué la transition : de livreur de bières , il est devenu MLMeur à succès, pour lui et pour sa famille. Il a pu quitter un emploi payé 95 dollars par semaine hors-tax, et où il buvait deux (2) packs de bières par jour !



Source :

<https://www.rue89lyon.fr/2018/04/17/la-biere-artisanale-aux-etats-unis-de-la-prohibition-a-la-revolution/>

- Au 19^{ème} siècle, l'alcool coule à flots outre-Atlantique. Lobbies conservateurs et organisations radicales, comme le Ku-Klux-Klan, dénoncent publiquement ce phénomène. Leur rhétorique anti-ébriété se répand alors peu à peu parmi la population américaine. **Une poignée d'États, baptisés « dry states », adopte dès 1850 des mesures proscrivant tout rafraîchissement à base d'alcool.**
- Mais c'est seulement après la Première Guerre mondiale que s'établit la prohibition à l'échelle nationale. Ratifié par le Congrès en 1919, le 18^{ème} amendement de la Constitution américaine entre en vigueur l'année suivante.
- **Ce 18^{ème} amendement consacre l'interdiction de produire, vendre et transporter des boissons alcoolisées.** Durant une décennie, lever le coude devient donc un acte répréhensible aux quatre coins des Etats-Unis.

- La prohibition généralisée engendre alors l'émergence d'empires mafieux spécialisés dans la contrebande d'alcools. **Al Capone est sans doute la figure la plus emblématique de ce marché noir.**
- En parallèle, de nombreux établissements festifs se développent clandestinement dans les métropoles. La loi fédérale de 1920 sur la prohibition s'avère ainsi contre-productive.
- **Face à l'échec de la prohibition, le président Roosevelt abroge le 18^{ème} amendement de la Constitution en 1933.**



Alcapone

Revenons sur le parcours de Dexter Yager.

- **Une fois passé à temps-plein dans le MLM, Dexter Yager** va quitter la ville de Rome dans l'état de New York pour aménager avec toute sa famille à Charlotte dans l'état de Caroline du Nord, afin de **soutenir son équipe grandissante à Charlotte.**



- Il va investir dans l'achat d'un vans Winnebago avec son revenu MLM.
- Les vendredi, samedi et dimanche il sillonnait toutes les villes de la Caroline du Nord, avec sa famille, pour soutenir ses équipes de distributeurs Amway.

- **Dexter Yager** joindra l'utile à l'agréable par **l'achat d'un Jet Privé**. Il va ainsi désormais pouvoir couvrir l'ensemble du territoire américain, avec sa famille et ses partenaires d'affaire, **intervenant dans des conventions régionales, nationales et internationales pour le compte d' Amway.**



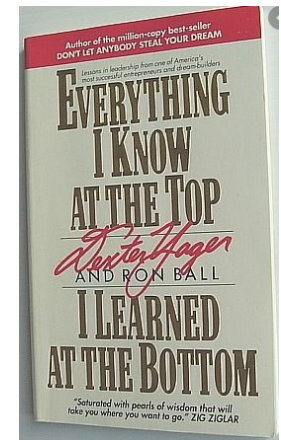
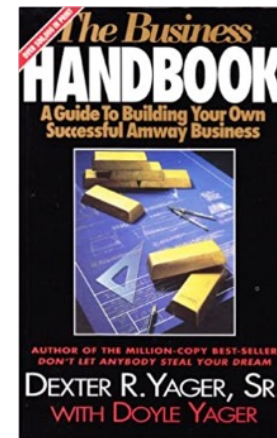
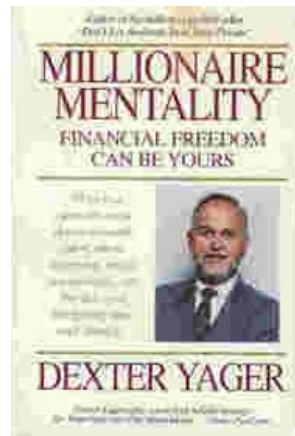
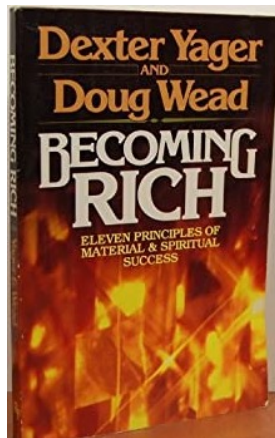
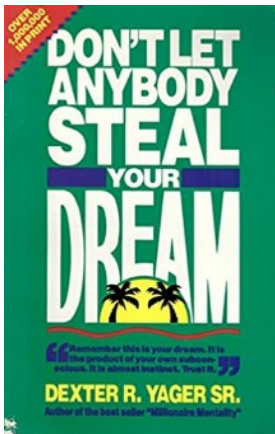


- **Dexter Yager animera de même des séminaires pour son propre compte**, en qualité de **coach en motivation**.



- **Il est auteur et co-auteur** d'une douzaine de livres, et diffuseur de cassettes, Cds et DVDs sur la **motivation personnelle**.

- Cette activité de coach en développement personnel, menée en parallèle de son MLM, lui a rapporté à ce jour près de 20 millions de dollars. Son entreprise Internet Services Corp qui diffuse ses œuvres écrites et audio-vidéo est de ce fait l'une des plus grandes organisations de développement personnel au monde.





- **Dexter Yager est décédé, laissant 7 enfants, 27 petits-enfants et 19 arrière-petits enfants. Six (6) de ses enfants n'ont pas été à l'université, comme lui-même.**
- **Trois de ses fils sont dans le marketing de réseau sous leur propre licence chez Amway et ont des Top Positions.**

Nr.	Name	Est. Month	Est. Year	Company
1	Igor Alberts & Andreea Cimbala	\$ 1,800,000	\$ 21,600,000	Success Factory
2	Ivan and Monika Tapia	\$ 1,500,000	\$ 18,000,000	IM Mastery Academy
3	Trin & Jirawan Vichaidith	\$ 1,335,000	\$ 16,020,000	Nu Skin
4	Jenna Zwagil	\$ 1,060,000	\$ 12,720,000	MyDailyChoice
5	Stormy Wellington	\$ 1,000,000	\$ 12,000,000	Total Life Changes
6	David Imonitie	\$ 865,000	\$ 10,380,000	IM Mastery Academy
7	Jason Brown And Matthew Rosa	\$ 800,000	\$ 9,600,000	IM Mastery Academy
8	Allan Badilla & Laura Castro	\$ 730,000	\$ 8,760,000	BE
9	Rolf Kipp	\$ 700,000	\$ 8,400,000	Forever Living
10	Bryce Thompson	\$ 700,000	\$ 8,400,000	IM Mastery Academy
11	Stefania Lo Gatto & Danien Feier	\$ 685,000	\$ 8,220,000	Jeunesse
12	Yager Group (Dexter Yager)	\$ 600,000	\$ 7,200,000	Amway
13	Iulian Cimbala	\$ 565,000	\$ 6,780,000	Success Factory
14	Nathalie Nicole Smith	\$ 553,000	\$ 6,636,000	Total Life Changes
15	Ana Cantera	\$ 525,000	\$ 6,300,000	Total Life Changes

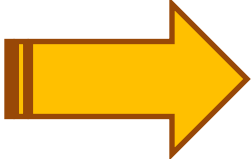
Source :

<https://www.businessforhome.org/mlm-500-top-earners/>

En 2020, la licence Amway de Dexter, adossée au Yager Group, a généré près de 7 million-deux-cent milles dollars de revenu passif, bien qu'il ne soit plus de ce monde !

- Cette Licence est un grand héritage pour toute sa postérité !





Dexter Yager a également réalisé **d'autres investissements**, à partir des revenus du marketing de réseau.


- il est associé dans **une banque**
- il est associé dans **un grand hôtel**
- il est propriétaire d'**un café-restaurant**
- il est dans le domaine du **bâtiment** avec son frère via la "**YAGER Construction**"

- il possède près de **45 millions de dollars en biens immobiliers** en Caroline du Nord
- il possède **une villa d'une valeur de 1 600 000 dollars**, avec 15 000 mètre carré au sol, 2400 mètre carré de garage
- il possède **un parc automobile de plus de 13 voitures de luxe**
- il est aussi associé dans **une agence de voyage**


Quatre (4) leçons à tirer du Parcours de Dexter Yager

Leçon ①

- Les familles nombreuses avec peu de ressources sont expertes dans les arbitrages de tout genre, pour définir ce qui est prioritaire ou ce qui est essentiel.


- 
- Pour **Dexter Yager**, **une vie de privation n'était pas la meilleure option.**
 - Plutôt que de penser que les choses coûtent très chères, il préférerait se dire que c'est lui qui n'avait pas assez de revenus.
 - **Dexter et son épouse** vont donc **décider d'accroître leurs revenus.**

- LE MARKETING DE RÉSEAU S'EST PRÉSENTÉ À EUX **AU MOMENT OÙ LEURS ASPIRATIONS ÉTAIENT TRÈS HAUTES.**

- 
- C'est une vérité, **tout ce qui passe devant nous n'est pas une opportunité, dès l'instant où nous ne sommes pas à la recherche de quelque chose.**
 - Pour Dexter et Birdie, l'effet de levier offert par le marketing de réseau était **une occasion à ne pas laisser passer pour booster le revenu de leur ménage.**

Leçon ②

Dans la vie, il faut au moins posséder ces deux choses :

- 
- **un rêve auquel on n'est pas prêt à renoncer** (pour les Yager c'était d'**offrir plus de confort matériel à leur famille déjà heureuse** - l'argent ne fait pas le bonheur).
 - **un bon véhicule** pour vous mener à la réalisation de votre rêve (pour les YAGER le **MLM** était le **véhicule approprié**).

Lorsque ces deux conditions sont réunies, il faut maintenant **passer à l'action, s'imposer un rythme, consacrer du temps.**

- Dexter et Birdie vont **passer à l'action aussi souvent que nécessaire**, jusqu'à ce que les résultats financiers escomptés apparaissent.
- Le couple reste toujours dans l'action pour **amplifier leur réussite financière, et faire en sorte que la pauvreté ne soit plus qu'un lointain souvenir.**


Leçon ③

- Dexter Yager a su **bâtir une vraie culture du marketing de réseau au sein de ses équipes.**

- La gestion des émotions est un élément incontournable de la culture MLM.




- **Renforcer psychologiquement chaque représentant indépendant** dans ses équipes était une priorité pour Dexter Yager.

- 
- **La présence physique d'un leader, sur le terrain**, participe au renforcement émotionnel des entrepreneurs indépendants.
 - Cela est possible **à travers des évènements comme les conventions régionales, nationales et internationales – où on a la chance d'avoir un grand nombre de leaders.**

- Un entrepreneur MLM doit comprendre que **la motivation est un facteur qui varie dans le temps (on passe par « des hauts et des bas » tout au long de la vie d'entrepreneur).**


- **La motivation est donc quelque chose qu'il faut nourrir constamment.**

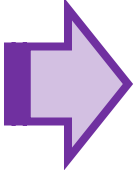


- Dexter Yager a donc travaillé à **produire des livres, des cassettes et des disques audio-vidéo pour répondre aux besoins de motivation personnelle dans ses équipes.**

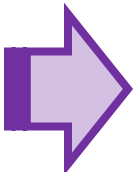
Leçon ④

- Quand on a un bon résultat une fois, cela peut être due à « la chance ». **Mais quand on a de bons résultats tout le temps c'est qu'on dispose d'une méthode.**

- 
- Au final, ce qui fait du Yager Group une réussite financière qui dure depuis plus de 54 années, c'est le fait que **Dexter Yager a été un leader qui a favorisé l'émergence de nombreux leaders au sein de son réseau**, et cela dès le début de son activité.

- 
- Rejoindre le réseau de **Dexter Yager** c'est donc **entrer dans une stratégie d'équipe gagnante pour celui qui applique la méthode.**

- **EN MARKETING DE RESEAU, LA STRATEGIE D'EQUIPE COMPTE POUR BEAUCOUP DANS LA REUSSITE IMMEDIATE ET DURABLE !**

- 
- **La réussite durable** c'est celle qui **met à l'abri du besoin vos descendants sur plusieurs générations**, suite à votre travail, même après votre mort.